

事業可能性評価事業

assessment of business plan,
business support

[ビジネスプラン評価]



[事業化支援]



公益財団
法人

東京都中小企業振興公社

■ 事業可能性評価とは

新たな事業計画についてアドバイス・評価を行い、成長性が高いと認められる事業計画に対しては、会社の各種メニューを活用して継続的な支援を行います。

※製品・サービス・技術単体の評価ではありません。



■ 事業可能性評価事業のしくみ



STEP 1	申込は随時、費用は無料	申込は随時受け付けています。事業評価・継続的支援にあたっての費用はすべて無料です。ただし、会社の他の有料メニューを利用する場合には、この限りではありません。
STEP 2	事業計画をマネージャーが面談にて評価	お申しいただいた事業計画は、マネージャーが面談にて詳しくうかがいアドバイスをしたうえで、STEP3に進めるかの判断をします。
STEP 3	マネージャーが事業計画のブラッシュアップを支援	委員会へ進むために、事業計画のブラッシュアップをマネージャーが支援します。単なる計画書作成ではなく、事業化に必要なことも同時に助言していきます。
STEP 4	事業可能性評価委員会で評価・アドバイス	事業計画がブラッシュアップされたら、事業可能性評価委員会（経営・技術・会計等の専門家から構成）に諮ります。客観的で適切な評価・アドバイスが期待できます。
STEP 5	事業化・経営安定化へ向けて継続的に支援	委員会で「事業の可能性あり」と評価された事業については、事業化に向けたさまざまな支援をマネージャー等が継続的に行います（原則3年間）。

■ 対象者

対象者は、以下の両条件を満たす新たな事業計画をお持ちの個人または企業です。

- 東京都内での創業者および新たな事業展開をめざす都内中小企業
ただし、過去5年以内に刑事法令による罰則の適用を受けたものを除く（法人にあってはその代表者についても同様）。
- 申込事業が、個人または自社にとって新たな取組みであり、その取組みが市場において相当程度普及していないこと。



■ 継続的支援の内容



1 事業化・経営安定化へのアドバイス

新規事業の立ち上げ・運営の経験が豊富なマネージャー等が、事業化や経営安定化に向けて具体的なアドバイスをします。

2 公社助成事業の案内・申込支援

継続的支援の対象となった事業で、創業期に必要な経費や新規性の高い技術・システムを開発する経費が必要な場合、その一部を助成する制度等をご案内します。助成事業の申請書は、マネージャー等がその作成支援を行います。

※助成金採択を保証するものではありません。

3 金融機関等への紹介

事業化に際して資金が必要と認められた場合には、公社提携金融機関を紹介します。また、都の制度融資「チャレンジ」にお申込みいただけます。

※融資実行を保証するものではありません。融資の詳細については金融機関にお問い合わせください。

4 販路開拓のサポート

公社ニューマーケット開拓支援事業を活用し、開発商品の販路開拓をお手伝いします。

※ニューマーケット開拓支援事業の対象製品になるには、審査を通過する必要があります。

5 知的財産戦略に関するアドバイス

事業化を進めるうえでの知的財産・ブランド戦略の構築について、方向性を示すとともに、専門家をご紹介します。

6 継続的支援対象事業のPR

継続的支援の対象となった事業については、公社webサイトや機関誌等でPRします。

7 経営革新等認定支援機関としての経営支援

中小企業経営力強化支援法に基づく経営革新等認定支援機関として、国の支援策を提供するとともに、経営課題の分析や事業計画策定に関するアドバイス、国の補助金や融資等の採択・実行に向けたサポート、計画実行のためのフォローアップ等を行います。

※認定支援機関が行う補助金・融資等について、公社が対応していない施策もあります。詳細はお問い合わせください。



申込者情報のお取扱いについて

利用目的

1. 当該事業の運営管理・統計分析のために使用します。
 2. 各種事業案内や調査依頼を行う場合があります。
- ※上記2を希望されない方は、当該事業担当者までご連絡ください。

第三者への提供

原則として行いませんが、以下により行政機関へ提供する場合があります。

- ・目的：各種事業案内、調査依頼
 - ・項目：氏名、連絡先等、当該事業申込書記載の内容
 - ・手段：電子データ、プリントアウトした用紙
- ※希望されない方は、当該事業担当者までご連絡ください。

個人情報の管理

「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。当要綱は、公社webサイト (<http://www.tokyo-kosha.or.jp>) から閲覧およびダウンロードすることができますので併せてご参照ください。

■ 事業可能性評価事業－[事例]

株式会社シグニティ

<https://www.signity.jp/>

■ 主な継続的支援の内容

- ◎ 経営全般のアドバイス
- ◎ 販路開拓のサポート

Webプッシュ通知配信事業

評価年月：令和元年8月

❖ Webプッシュ通知「COINs」で効果的なWeb集客を！

Webプッシュ通知は、従来のメルマガやアプリ型Push通知に代わる、Webマーケティングの新しいツールとして非常に注目されており、Progressive Web Application (PWA) の通知機能としても高く注目されています。弊社はWebプッシュ通知プラットフォーム「COINs」をASP提供しております。

弊社の「COINs」はユーザーにアプリをインストールさせることなく、スマホ・PCにプッシュ通知（記事、企業広告等）を送ることが可能です。

スマホ・PCに直接届くことにより、ユーザーのダイレクトな反応が期待出来る、効果抜群のWeb集客ツールです。

大手企業から個人ECサイトまで、幅広く多くのクライアント様に効果を実感頂いております。



Webプッシュ通知「COINs」の導入はとて簡単で、集客効果は抜群



スマホ・PCの画面にダイレクトにプッシュ通知を表示させることが可能

❖ 事業可能性評価事業を利用して

創業間もない少人数の当社には、漠然とした不安がございました。営業方法に無駄や間違いは無いのか？知財戦略は足りているのか？独りよがりな考え（市場や競合、開発ロードマップ）で事業計画を立てていないのか？そんなとき、「事業可能性評価事業」を知り申し込みました。結果、不安の払拭にとどまらず、各分野の専門家やマネージャーからの的確なアドバイスと、公社助成事業にて新機能開発も行うことができ、事業に安心感と安定感を得ることができました。

株式会社プレシャスマム

<https://premom.jp>

■ 主な継続的支援の内容

- ◎ 経営全般のアドバイス
- ◎ 販路開拓のサポート

先輩ママが支える「産じょく期専門産後母子ケア」事業

評価年月：平成31年4月

❖ 産後のママと赤ちゃんとその家族を支える“先輩”ママの集団

子育ての最初の一歩である産じょく期（出産～約80日）の母子の生活を、出産育児の経験豊富な先輩ママヘルパーがご自宅へ訪問し、経験と知識と共感の心でサポートします。

ご提供する産後ケアサービスは「まるごとおまかせトータルケア」。①ママの心身ケア②赤ちゃんのお世話ケア③家族の家事代行ケアの3種のケアをひとりの専門ヘルパーが担います。お客様の声として、「赤ちゃんのお世話だけ、家事だけといったサービスの制限がないので、その日に必要なケアを優先して受けられ、指示する必要がなくて快適です」など、まるごとおまかせ頂いております。

❖ 事業可能性評価事業を利用して

起業直後に事業可能性評価を知り、自分の考えを様々な角度



社内研修は年間4回。座学と実習でモチベーション強化。

赤ちゃんをヘルパーに託し、ママは寝室へ。

から指摘してもらいたいと考え、申し込みました。期待以上に、事業計画のブラッシュアップの支援や賛否のご意見を幅広く受けられました。何より「ダメ出し」をしてくださることがありがたく、自分の考えを人に伝える技術を学びました。完成したプレゼンテーション資料は現在も自社紹介に活用しています。評価後も、様々な相談事に対応していただき、マネージャーはまるで家族や仲間のような頼れる存在です。

株式会社ジェイディ

https://www.jadee.net

■主な継続的支援の内容

- ◎最適な資金調達の支援
- ◎販路開拓のサポート

マタニティ専用ウェディングドレスのオンラインレンタル事業

評価年月：平成29年6月

❖『自宅deレンタル』ドレス店のAmazonを目指せ!

ウェディングドレスの試着はドレスサロンでしかできない? その常識を破るジェイディの挑戦がこの事業です。妊娠中に結婚式を挙げる花嫁様は日本全国に多数存在し、不本意なドレスで結婚式を挙げています。しかしSNSの普及と物流の発達が可能にした「サロンと顧客の直接取引」でマタニティ花嫁様のニーズを正確に掴み、満足度の高いドレスを提供できるようになりました。200着以上のマタニティ専用ドレスと15年以上にわたる専門店のノウハウが可能にした「結婚式時体型予測」がジェイディの武器です。全国展開のレストランとの提携も進め、より上質のサービスを目指しています。

❖事業可能性評価事業を利用して

当社のような小さな組織は人材と資金不足が課題です。事



結婚式の当日の体型予測®した上でマタニティ専用ウェディングドレスを試着



Aライン、マーメイドライン、スレンダーラインなど、200着以上のJADEEオリジナルドレスから選べます

業可能性評価に申込みにあたり、ビジネスプランをブラッシュアップできたことは、結果として事業の早期実現化に繋がりました。「事業の可能性あり」と評価頂いてからは、金融機関への推薦や新規取引先のご紹介、商標登録、Webサイトの構築まできめ細かく無料で支援を頂いています。女性起業家にお勧めします。マネージャーの皆さんは、いつも励まして下さる家族のような存在です!

kanata株式会社

https://www.kanatato.co.jp/

■主な継続的支援の内容

- ◎経営全般のアドバイス
- ◎知財戦略に関するアドバイス

Voice-Karte事業

評価年月：令和元年5月

❖構文解析により、疲弊した診察室を再生

医療業界における大きな課題の一つが、医師の働き方改革です。限られた時間内に診察、カルテ記載、書類作成等を行わなければならない医師の業務は多忙を極めており、診察はパンク寸前です。

このような状況の改善を目指した弊社は、診察中の会話を解析して必要情報に変換する構文解析プログラムを開発しました。同プログラムを搭載した“Voice-Karte”により、医師は診察中の会話から自動作成されたカルテやオーダーを確認・修正・承認するだけでよくなります。

導入された医師からは、「じっくりと患者と向き合えるようになった!」「おかげで、患者とのコミュニケーションが密になった!」との声も寄せられています。

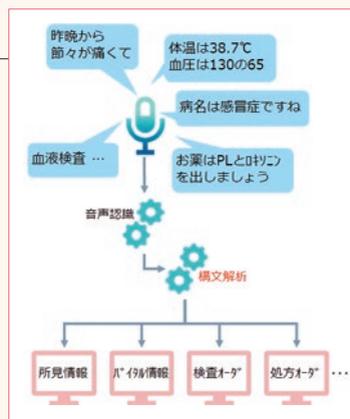
❖事業可能性評価事業を利用して

事業可能性評価事業の門を叩いたのは、創業から数カ月の時



医師はモニターに縛られないから、診察もゆったり

診察中の会話からデータやオーダーを半自動生成



でした。

無知な私達が経験豊富なマネージャーから助言を受けながら作成した事業計画は、今でも弊社の羅針盤です。

何より有意義だったのが、狭くなりがちな私達の視野を、経験談を交えながら広げて下さったことです。それは、あたかも経営塾のようでした。塾は、評価後も継続的支援という形で続けて頂いています。

本事業の醍醐味は、実践的な経営塾なのだ実感しています。

お申込方法

申込は随時受け付けています。

所定の「評価申込書」(MS Word形式。webページからダウンロード可)により、
下記お問い合わせ先まで電子メール・FAX・郵送等でお申込みください。

The screenshot shows the website interface for '東京都中小企業振興公社' (Tokyo-Kosha). A red box highlights the '事業可能評価' (Business Viability Evaluation) button. Below it, a flowchart details the process: STEP 1 (Application), STEP 2 (Review), STEP 3 (Business Plan Support), STEP 4 (Evaluation Committee), STEP 5 (Evaluation Report/Advice), and STEP 6 (Continued Support). A red arrow points from the website button to the flowchart. Below the flowchart, a list of services is provided, including '知育制度' (Education System), '若手・女性リーダー応援プログラム' (Young/Female Leader Support Program), '事業再生' (Business Revitalization), '特別相談窓口' (Special Consultation Window), 'SBCs' (Business Consulting Centers), '経営支援' (Business Support), and '企業再編促進支援 (M&Aマッチング)' (Business Restructuring Support/M&A Matching).

1. 申し込み (随時受付・費用無料)
 「事業計画を第三者に評価してもらいたい」とお考えの方は、積極的にお申し込みください。
 また、「事業計画に磨きをかけて」という方も、在籍時にマネージャーからの助言を受けることで、事業化に向けて課題を整理する機会になります。ぜひお気軽にお申し込みください。

1. 「評価申込書」をダウンロードし、必要事項をご記入ください。

→ 「評価申込書」をダウンロードはこちらから (128,000円)

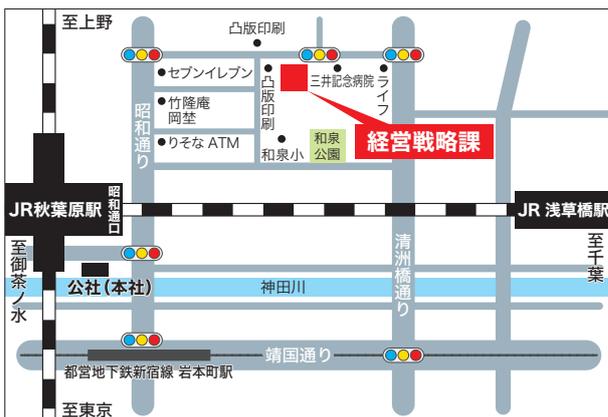
(評価申込書の、申請事業の場みについて具体的に記入してください)

2. 「評価申込書」はA4用紙で事務局までご送付ください。受付は随時行っています。

お申し込み先: sanryaku@tokyo-kosha.or.jp

ここから評価申込書をダウンロード

<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/hyoka/>



公益財団法人 東京都中小企業振興公社
 事業戦略部 経営戦略課

〒101-0024 千代田区神田和泉町 1-13
 住友商事神田和泉町ビル 9階
 TEL : 03-5822-7232 FAX : 03-5822-7235
 e-mail : senryaku@tokyo-kosha.or.jp

・JR「秋葉原駅」
 ・東京メトロ日比谷線「秋葉原駅」
 ・つくばエクスプレス「秋葉原駅」

下車徒歩約10分